

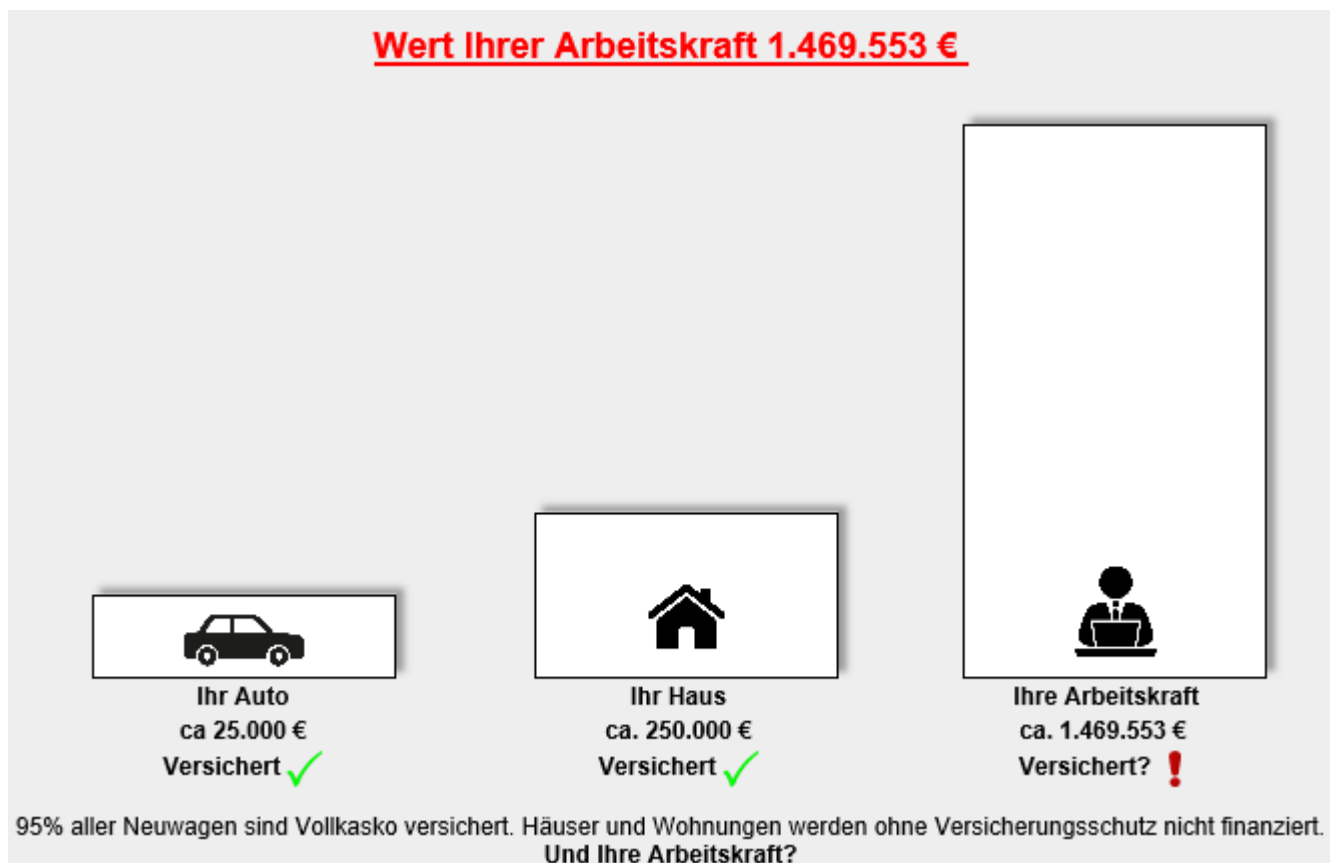
## Programm G7: Wert der Arbeitskraft

Mit unserer neuen Vertriebsunterstützung für die Absicherung biometrischer Risiken erhalten Sie die Chance, Ihren Kunden aufzuzeigen, welchen (i.d.R. großen) Wert die eigene Arbeitskraft im Vergleich zu anderem materiellen Eigentum hat.

Aus diesen Vorgaben:

Vorname <input type="text"/>	Nachname <input type="text"/>
Nettoeinkommen 2.500 € monatlich <input type="range"/>	Alter 30 Jahre <input type="range"/>
Einkommensentwicklung 1,5 Prozent pro Jahr <input type="range"/>	Renteneintritt mit 67 Jahren <input type="range"/>

Berechnen wir:



Zudem können Sie darlegen, welches die häufigsten Gründe für Erwerbsunfähigkeit sind:



Die Grafik zeigt deutlich, dass die Psychischen Erkrankungen, Nervenkrankheiten, Krebs oder Herz-Kreislauf-Erkrankungen die häufigste Ursache für eine Erwerbsunfähigkeit sind.

Erkrankungen, die jeden treffen können, nicht nur denjenigen, der schwer körperlich arbeitet.

Für die Lösung dieses Problems bieten wir direkte Einsprünge in vier Beratungsprogramme:

Individuelle Versorgungslückenanalyse

mit Produktangeboten für längere Krankheit, Berufsunfähigkeit und Hinterbliebenenabsicherung



Krankentagegeldversicherung zur

Aufstockung Ihrer gesetzlichen Versorgung: bei längerer Krankheit (ca. 80% ab 43. Tag)



Berufsunfähigkeitsversicherung zur

Aufstockung der vollen Erwerbsminderungsrente (ca. 40%, Anspruchsvoraussetzungen prüfen)



Hinterbliebenenabsicherung

Empfehlung: 5 Jahresgehälter als Versicherungssumme



Nutzen Sie diesen Beratungsansatz als Turbo für Ihren Versicherungsvertrieb.

Bei Fragen oder Anregungen zögern Sie nicht. Nehmen Sie Kontakt zu uns auf: